

Intitulé du poste **Ingénieur Achats (H/F)****Descriptif**

L'acheteur sélectionne les fournisseurs et sous-traitants, négocie les produits et services dans les meilleures conditions d'achat (qualité, prix, délais...), selon un cahier des charges défini par la R&D, le service production, le service des ventes (distribution) ou tout autre service.

Analyse du marché et des besoins de l'entreprise :

- Participer à la mise en place d'une stratégie achats en liaison avec les différents métiers de l'entreprise ;
- Traduire ces axes stratégiques en objectifs qualitatifs et quantitatifs pour la famille d'achats gérés ;
- Effectuer une activité de veille technologique et économique sur le marché ;
- Dialoguer avec le département R&D afin de suivre les évolutions des projets et de l'innovation interne ;
- Analyser les besoins des différents métiers de l'entreprise, notamment en termes de production industrielle ;

Sélection des sous-traitants :

- Recenser l'ensemble des sous-traitants et fournisseurs, présents sur le marché, susceptibles de répondre aux besoins de l'entreprise ;
- Participer au comité de maîtrise sous-traitant et à l'évaluation de ces sous-traitants ;
- Evaluer les fournisseurs en fonction des objectifs de qualité, de coûts et de volumes définis avec la direction, à travers des appels d'offre et/ou des rendez-vous commerciaux ;
- Effectuer des comparaisons précises des sous-traitants (benchmarking) en fonction de différentes variables clés : technicité et performances des produits, capacités de production, nature de l'actionnariat, stratégie moyenne et long terme, certifications qualités, délais de paiement, santé économique du fournisseur... ;
- Constituer un panel de sous-traitants et développer avec eux des relations privilégiées, susceptibles d'aboutir à des contrats.

Négociation commerciale :

- Fixer précisément pour chaque produit ou matériau nécessaire à l'entreprise des objectifs maximaux et minimaux de prix, de volumes, de délais, de qualité ;
- Analyser et/ou anticiper les objectifs du sous-traitant en termes d'objectifs commerciaux : coûts de fabrication, marges, position sur son marché, santé financière, sensibilité personnelle du commercial... ;
- Négocier avec les sous-traitants sur les prix, les obligations à respecter de la part du fournisseur (critères qualité, volumes et délais de livraisons...), les conditions de paiement, etc... ;
- Communiquer auprès des sous-traitants à propos de l'entreprise, de ses besoins, de son développement et des perspectives de relations commerciales, en fonction des attentes commerciales du fournisseur ;
- Définir les conditions contractuelles d'intervention des sous-traitants en fonction des objectifs de l'entreprise : accords-cadres ou commande unique ;
- Négocier les contrats et les accords-cadres ;
- Négocier les accords de confidentialité ;
- Assurer un rôle d'interface et de communication interne afin de favoriser la bonne intégration des achats réalisés dans les circuits de production de l'entreprise ;

Fondée en 2009 par le docteur Philippe Bencteux, Robocath conçoit et développe des solutions d'assistance robotique dédiées au traitement des maladies cardiovasculaires. Acteur de la transformation robotique du secteur médical, ces développements visent à augmenter le geste réalisé grâce à des technologies précises et complémentaires des méthodes interventionnelles actuelles.

R-One™ est la première solution robotique développée par Robocath. R-One™ intègre une technologie unique et propriétaire permettant de sécuriser et d'optimiser l'angioplastie coronarienne par assistance robotique. R-One™ est conçu pour intervenir avec précision et réaliser des gestes très spécifiques, le tout dans un environnement de travail amélioré. Grâce à son architecture ouverte, R-One™ est compatible avec la plupart des dispositifs d'angioplastie coronaire et salles de cathétérisme. Actuellement en phase d'homologation CE, son utilisation clinique et sa commercialisation devraient débuter en Europe dès 2019.

A terme, Robocath ambitionne de devenir le leader mondial de la robotique vasculaire et de développer de nouvelles solutions pour la prise en charge des urgences vasculaires à distance afin de garantir à tous le meilleur parcours de soins. Basée à Rouen, Robocath compte plus de 20 collaborateurs et est soutenue financièrement par des fonds d'investissement régionaux (NCI, Normandie Participations, GO CAPITAL) et nationaux (M Capital, Supernova Invest) ainsi que par de nombreux business angels, des banques (Caisse d'Épargne, BNP Paribas, Crédit Agricole) et Bpifrance.

- Intervenir en cas de litige avec les sous-traitants et/ou de non-respect des conditions d'intervention ;

Suivi des sous-traitants et des contrats :

- Veiller à la bonne réalisation des accords définis contractuellement ;
- Évaluer la satisfaction des pôles ou des métiers par rapport aux achats réalisés et aux sous-traitants sélectionnés ;

Gestion de l'approvisionnement :

- Gérer des commandes et des appels de livraison en fonction des besoins de fabrication et de SAV ;
- Suivre des livraisons des sous-traitants ;
- Superviser et anticiper le niveau des stocks ;
- Suivre les livraisons fournisseurs ;

Reporting et suivi budgétaire :

- Assurer le reporting auprès de la direction ;
- Gérer le budget achats ;

Activités éventuelles :

L'acheteur peut prendre en charge la gestion de certains projets relevant de sa fonction : participation aux cycles d'innovation produits en lien direct avec la R&D de l'entreprise, animation de groupes qualité, implémentation ou amélioration du système d'information achats... ;

Type de poste	<input checked="" type="checkbox"/> CDI <input type="checkbox"/> CDD <input type="checkbox"/> Contrat professionnel <input type="checkbox"/> Stage <input type="checkbox"/> Autres Précisez :
---------------	--

Durée (sauf si CDI)	N/A
Fourchette de salaire	45 K€ - 55 k€
Prime (Montant et type)	3 K€ - 5 k€
Date de début souhaitée	Dès que possible
Localisation du poste	Rouen
Fréquence des déplacements	Fréquents et à l'international

Fondée en 2009 par le docteur Philippe Bencteux, Robocath conçoit et développe des solutions d'assistance robotique dédiées au traitement des maladies cardiovasculaires. Acteur de la transformation robotique du secteur médical, ces développements visent à augmenter le geste réalisé grâce à des technologies précises et complémentaires des méthodes interventionnelles actuelles.

R-One™ est la première solution robotique développée par Robocath. R-One™ intègre une technologie unique et propriétaire permettant de sécuriser et d'optimiser l'angioplastie coronarienne par assistance robotique. R-One™ est conçu pour intervenir avec précision et réaliser des gestes très spécifiques, le tout dans un environnement de travail amélioré. Grâce à son architecture ouverte, R-One™ est compatible avec la plupart des dispositifs d'angioplastie coronaire et salles de cathétérisme. Actuellement en phase d'homologation CE, son utilisation clinique et sa commercialisation devraient débuter en Europe dès 2019.

A terme, Robocath ambitionne de devenir le leader mondial de la robotique vasculaire et de développer de nouvelles solutions pour la prise en charge des urgences vasculaires à distance afin de garantir à tous le meilleur parcours de soins. Basée à Rouen, Robocath compte plus de 20 collaborateurs et est soutenue financièrement par des fonds d'investissement régionaux (NCI, Normandie Participations, GO CAPITAL) et nationaux (M Capital, Supernova Invest) ainsi que par de nombreux business angels, des banques (Caisse d'Épargne, BNP Paribas, Crédit Agricole) et Bpifrance.

**Profil recherché et
niveau d'étude souhaité**

Qualités Professionnelles :

- Maîtrise des techniques de négociation ;
- Maîtrise des modes de consultation de prestataires (appels d'offre, référencement, ...) ;
- Connaissance de la typologie de sous-traitants dans les domaines de Robocath (notamment : mécanique, électronique, plasturgie) ;
- Connaître le droit commercial ;
- Savoir évaluer les risques ;
- Maîtrise des réglementations douanières ;
- Maîtrise du Pack Office ;
- Maîtrise de l'Anglais ;
- Connaissance de la réglementation des équipements médicaux

Qualités Personnelles :

- Tenace ;
- Gestion de la pression ;
- Sens de l'écoute et du dialogue ;
- Organisation ;
- Capacité de fédération et de fidélisation.

BAC+5 avec 5 ans d'expérience dans une fonction similaire. Une expérience dans le dispositif médical ou la cardiologie interventionnelle est souhaitée.

Merci de nous envoyer votre CV et votre LM en français et également en anglais

Fondée en 2009 par le docteur Philippe Bencteux, Robocath conçoit et développe des solutions d'assistance robotique dédiées au traitement des maladies cardiovasculaires. Acteur de la transformation robotique du secteur médical, ces développements visent à augmenter le geste réalisé grâce à des technologies précises et complémentaires des méthodes interventionnelles actuelles.

R-One™ est la première solution robotique développée par Robocath. R-One™ intègre une technologie unique et propriétaire permettant de sécuriser et d'optimiser l'angioplastie coronarienne par assistance robotique. R-One™ est conçu pour intervenir avec précision et réaliser des gestes très spécifiques, le tout dans un environnement de travail amélioré. Grâce à son architecture ouverte, R-One™ est compatible avec la plupart des dispositifs d'angioplastie coronaire et salles de cathétérisme. Actuellement en phase d'homologation CE, son utilisation clinique et sa commercialisation devraient débuter en Europe dès 2019.

A terme, Robocath ambitionne de devenir le leader mondial de la robotique vasculaire et de développer de nouvelles solutions pour la prise en charge des urgences vasculaires à distance afin de garantir à tous le meilleur parcours de soins. Basée à Rouen, Robocath compte plus de 20 collaborateurs et est soutenue financièrement par des fonds d'investissement régionaux (NCI, Normandie Participations, GO CAPITAL) et nationaux (M Capital, Supernova Invest) ainsi que par de nombreux business angels, des banques (Caisse d'Épargne, BNP Paribas, Crédit Agricole) et Bpifrance.